

## AKOESTISCHE OPLOSSINGEN VOOR GEBOUWEN

### VACATURE

COMMERCIEEL MEDEWERKER – VLAANDEREN EN NEDERLAND (M/V) 

#### PROFIEL


- **Status** : Zelfstandige of loontrekkende professional.
- **Ervaring** : Bewezen ervaring in de bouwsector en/of distributie van bouwmaterialen. Kennis van de akoestische sector is een belangrijk pluspunt.
- **Netwerk** : Een gevestigd professioneel netwerk binnen de bouwsector is vereist.
- **Talen** : Perfecte beheersing van het Nederlands. Kennis van het Frans en Engels is een pluspunt.
- **Persoonlijke vaardigheden** : Een "sales hunter"-mentaliteit, met als prioriteit verkoop en klanttevredenheid. Zelfstandig kunnen werken en een gestructureerde aanpak hanteren richting potentiële klanten.
- **Mobiliteit** : Grote geografische mobiliteit is een troef. Je zal klanten ontwikkelen in Vlaanderen en/of Nederland.

#### VACATURE

- **Verantwoordelijkheden** : Ontwikkelen van de verkoop van onze akoestische oplossingen op de Nederlandstalige markt. Doelgroepen : Distributeurs van bouwmaterialen, installateurs, studie bureaus, architectenbureaus, akoestische bureaus, ...
- **Netwerk** : Het bestaande netwerk onderhouden en uitbreiden en nieuwe distributeurs identificeren.
- **Ondersteuning** : Technisch en commercieel advies verstrekken aan onze B2B-klanten.
- **Producten** : Phonotech produceert akoestische oplossingen voor gebouwen, zowel voor geluidsisolatie tussen ruimtes als voor de binnenakoestische optimalisatie. Innovatieve producten met weinig concurrentie.
- **Aanbod** : Een salaris in overeenstemming met je expertise en vaardigheden. Een langetermijncontract en een verrijkende uitdaging met veel autonomie.

#### VOOR MEER INFORMATIE, NEEM CONTACT MET ONS OP

 [info@phonotech.com](mailto:info@phonotech.com)

 +32 (0) 87 33 33 30

 [www.phonotech.com](http://www.phonotech.com)

GELUIDSISOLATIE  
VAN **DAKEN**



GELUIDSISOLATIE  
VAN **BINNENMUREN**



AKOESTISCHE ABSORPTIE  
VAN **BINNENRESONANTIE**

